IMEDEDDINE CHERIF

« Les possibilités de synergie avec le groupe ATB restent multiples »

Entretien avec Imededdine Cherif, PDG d'UNIFACTOR.

OUS ÊTES
LEADERS DANS
VOTRE SEGMENT D'ACTIVITÉ, QUELS
SONT VOS ARGUMENTS ET VOS CHIFFRES ?
Notre compagnie UNION DE
FACTORING est un établissement de crédit spécialisé agréé
par la Banque Centrale de Tunisie.

Depuis 2009, nous avons connu une croissance moyenne de 14% l'an. Cette évolution nous a fait gagner 17 points de parts de marché. Nos résultats ont également suivi pour s'établir à quatre fois le bénéfice de 2009.

nos réalisations sont la résultante d'une stratégie fondée sur les spécificités de notre métier tout en œuvrant, par ailleurs, au respect de l'ensemble des fondamentaux nécessaires à un établissement de crédit en matière de gestion de risque.

Nous appartenons à un groupe bien réputé, l'ATB, dont le principal actionnaire est l'ARAB BANK, un groupe bancaire très bien positionné à l'échelle internationale. Nous adhérons également à une chaîne internationale de factoring, en l'occurrence Factors Chain International présente dans 89 pays, avec plus de 370 membres à travers le monde.

Nous œuvrons à la vulgarisation du produit de factoring à travers un marketing direct, un service souple avec un engagement de célérité et de transparence.

★ Comment le secteur est-il organisé?

L'activité de factoring existe en Tunisie depuis déjà une vingtaine d'années.

Le marché du factoring en Tunisie, à l'instar du marché mondial, connaît une évolution soutenue depuis plusieurs années. Néanmoins, nous considérons que le marché du factoring a encore de beaux jours devant lui avec un potentiel de développement considérable.

En effet, en comparant la taille du marché de factoring tunisien à celui d'autres pays de la ré-



gion, nous nous rendons facilement compte du potentiel énorme de cette branche d'activité.

Actuellement, le marché de factoring en Tunisie est occupé par 5 acteurs dont deux principales sociétés accaparant à elles seules plus de 98% de part de marché.

Parmi ces sociétés, il y a notre compagnie UNION DE FAC-TORING qui a su garder, depuis 2009, un rythme soutenu de développement dépassant la moyenne des autres compagnies du secteur.

★ Expliquez à nos lecteurs la nature spécifique de votre métier et de vos produits ? UNION DE FACTORING

offre un package de 3 services, à savoir : le financement, la garantie et la gestion du poste clients. Ces services sont optionnels et se déclinent en fonction des besoins de l'entreprise et couvrent aussi bien les transactions locales que celles à l'international.

L'actionnariat d'Unifactor est composé principalement par des institutions financières (75%).



LE FINANCEMENT permet l'optimisation des disponibilités de notre client ainsi que l'amélioration de sa marge de manœuvre.

LA GESTION DU POSTE CLIENTS
décharge le client de la lourde
et couteuse tâche de recouvrement et de suivi des encaissements.

ENFIN, LA GARANTIE le protège contre l'insolvabilité de ses clients et lui permet un développement en toute sécurité.

Nous mettons également à la disposition de nos clients des informations précieuses sur la santé financière de leurs prospects ou clients ainsi que sur leur capacité à respecter leurs engagements.

★ Vous êtes une filiale du Groupe ATB, pour quelles synergies ?

Le groupe de l'ARAB TUNI-SIAN BANK, qui est notre principal actionnaire, n'a cessé d'appuyer l'activité de notre compagnie depuis sa création en l'an 2000.

Le groupe ATB détient, à lui seul, plus de 22% de notre capital et compte également parmi nos principaux bailleurs de fonds via la banque ATB mais également à travers ses sociétés financières spécialisées.

22%
du Capital d'UNIFACTOR
est détenu par le groupe ATB

Le groupe ATB suit de très près l'évolution de notre société et n'a cessé d'apporter toute son expertise et sa notoriété en appui à nos efforts de restructuration et de développement.

Les possibilités de synergie avec le groupe ATB restent multiples et gagneraient à être explorées davantage notamment en matière de développement commercial et d'orientations stratégiques. • Nabil ALLANI